



Mitarbeiter (m/w/d) technischer Vertrieb

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Mitarbeiter (m/w/d) technischer Vertrieb in Vollzeit am Standort Schwerte

Ihre Aufgaben

- Aktive Gewinnung von Neukunden sowie Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen im Innen- und Außendienst
- Technische Beratung unserer Kunden und Entwicklung passender Lösungen
- Erstellung von Angeboten inkl. technischer Auslegung, Kalkulation und Angebotsverfolgung
- Führen von Vertrags- und Preisverhandlungen

Wir bieten

- Betriebliche Weiterbildung
- Betriebsarzt
- Erfolgsbeteiligung
- Firmenevents
- Firmenhandy
- Firmenwagen

- Preiskalkulationen
- Regelmäßige Marktrecherche und Ableitung von Vertriebsaktivitäten
- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung und der Serviceleitung
- Gemeinsame Entwicklung der jährlichen Vertriebsstrategie in enger Abstimmung mit der Geschäftsleitung und Umsetzung dieser
- Mitwirkung bei der Weiterentwicklung des Produktportfolios
- Kostenloser Parkplatz
- Weiterbildungsprogramme
- Zusätzliche Urlaubstage

Ihr Profil

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Berufsausbildung, idealerweise mit technischem Bezug
- Mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb oder einer vergleichbaren Position, gerne in einem Handwerksbetrieb
- Ausgeprägte Technische Auffassungsgabe, Durchsetzungsstärke und Verhandlungsgeschick
- Engagierte, zielorientierte Persönlichkeit mit einer gewissenhaften, selbstständigen und ergebnisorientierten Arbeitsweise
- Ausgeprägte Kundenorientierung, Belastbarkeit sowie Teamfähigkeit
- Hohes Maß an Eigeninitiative, Zuverlässigkeit,
- Diskretion und Flexibilität
- Sehr gutes analytisches und konzeptionelles Denkvermögen gepaart mit einer Hands-on-Mentalität
- Gute Anwenderkenntnisse des MS-Office-Pakets und von ERP-Systemen wünschenswert
- Führerschein Klasse B erforderlich, BE wünschenswert

Challenge accepted?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung, in der wir bereits Ihre Persönlichkeit, Ihren Ansporn und Ihre Talente kennenlernen können.

Jetzt Bewerben

Über **onlyfy**

Die NEW WORK AUSTRIA XING kununu onlyfy GmbH entwickelt eine cloud-basierte E-Recruiting Lösung für Unternehmen aller Größen. Das machen wir im Herzen Europas - genauer gesagt, in Wien. Gegründet im Jahr 2014 arbeitet unser Team seither mit HR-Abteilungen und Arbeitssuchenden zusammen um zu ermöglichen, dass talentierte Menschen im richtigen Job genau das tun können, was sie lieben und was ihnen am besten liegt.

Kontakt

Ms Caroline Czech

Tel.: (+49) 40 / 2383598-12

E-Mail: czech@entro-service.de

NEW WORK AUSTRIA XING kununu onlyfy GmbH

Schottenring 2-6, 1010 Wien

onlyfy.io

torpado.

 **Über WhatsApp bewerben**