



Mitarbeiter (m/w/d) technischer Vertrieb

Zur Unterstützung unseres stark wachsenden Teams, suchen wir in Nürnberg eine/einen Mitarbeiter (m/w/d) technischer Vertrieb unbefristet in Full-time employee für die tatkräftige Unterstützung unseres Teams

Ihre Aufgaben

- Aktive Gewinnung von Neukunden sowie Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen im Innen- und Außendienst
- Technische Beratung unserer Kunden und Entwicklung passender Lösungen
- Erstellung von Angeboten inkl. technischer Auslegung, Kalkulation und Angebotsverfolgung
- Führen von Vertrags- und Preisverhandlungen
- Preiskalkulationen

Wir bieten

- Täglich wechselnde Challenges
- Schnelle und direkte Kommunikation
- Firmenwagen
- Anerkennung guter Leistungen
- Ein tolles Team
- Weiterbildungen

- Regelmäßige Marktrecherche und Ableitung von Vertriebsaktivitäten
- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung und der Serviceleitung
- Gemeinsame Entwicklung der jährlichen Vertriebsstrategie in enger Abstimmung mit der Geschäftsleitung und Umsetzung dieser
- Mitwirkung bei der Weiterentwicklung des Produktportfolios
- Persönliche + fachliche Entwicklung
- Einen sicheren Job
- Teamevents

Ihr Profil

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Berufsausbildung, idealerweise mit technischem Bezug
- Mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb oder einer vergleichbaren Position, gerne in einem Handwerksbetrieb
- Ausgeprägte Technische Auffassungsgabe, Durchsetzungsstärke und Verhandlungsgeschick
- Engagierte, zielorientierte Persönlichkeit mit einer gewissenhaften, selbstständigen und ergebnisorientierten Arbeitsweise
- Ausgeprägte Kundenorientierung, Belastbarkeit sowie Teamfähigkeit
- Keine Angst vor direkter Kundenansprache
- Hohes Maß an Eigeninitiative, Zuverlässigkeit,
- Diskretion und Flexibilität
- Sehr gutes analytisches und konzeptionelles Denkvermögen gepaart mit einer Hands-on-Mentalität
- Gute Anwenderkenntnisse des MS-Office-Pakets und von ERP-Systemen wünschenswert
- Führerschein Klasse B erforderlich

Challenge accepted?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung, in der wir bereits Ihre Persönlichkeit, Ihren Ansporn und Ihre Talente kennenlernen können.

Jetzt Bewerben

Über onlyfy

Die NEW WORK AUSTRIA XING kununu onlyfy GmbH entwickelt eine cloud-basierte E-Recruiting Lösung für Unternehmen aller Größen. Das machen wir im Herzen Europas - genauer gesagt, in Wien. Gegründet im Jahr 2014 arbeitet unser Team seither mit HR-Abteilungen und Arbeitssuchenden zusammen um zu ermöglichen, dass talentierte Menschen im richtigen Job genau das tun können, was sie lieben und was ihnen am besten liegt.

Kontakt

Ms Caroline Czech

Tel.: (+49) 40 / 2383598-12

E-Mail: czech@entro-service.de

NEW WORK AUSTRIA XING kununu onlyfy GmbH

Schottenring 2-6, 1010 Wien

onlyfy.io



 **Über WhatsApp bewerben**